

PHARMA
PRIVAT



Wissen

Dinge begreifen. Neues erfahren.

Seminare I. HBJ 2014

Näher dran. Weiter vorn.
Fiebig

Neu:

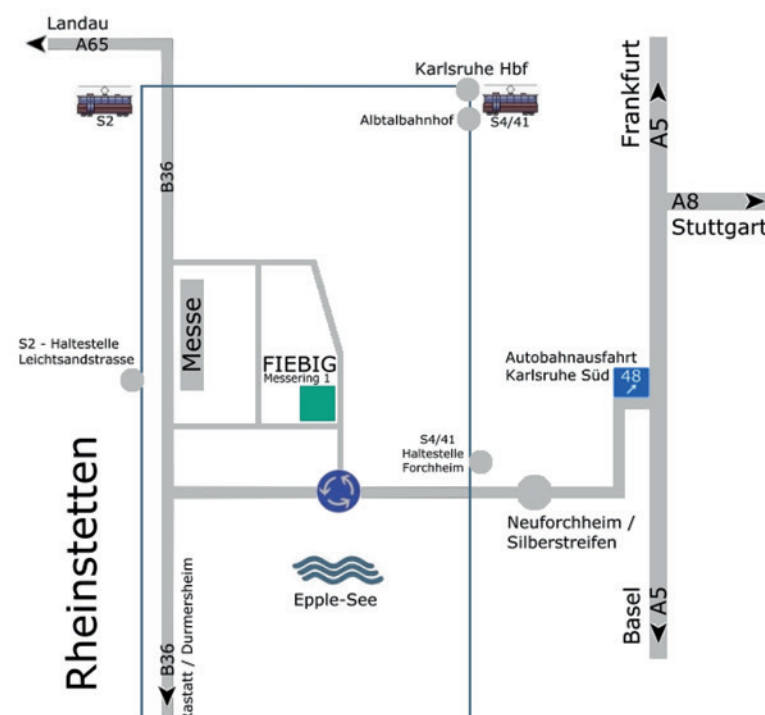
Exklusive Fortbildung
nur für Fiebig-Kunden

„Fachfrau/mann
Allergologie
Apotheke“ (DtAA)





Hier finden unsere Seminare statt:



Anfahrtsweg A5

Autobahn A5 Ausfahrt 48 Karlsruhe Süd, den Schildern „Messe“ folgen (viele Navigationsgeräte haben den Messering noch nicht gespeichert). Auf der B3 Richtung Rheinstetten fahren, die Abfahrt Richtung Rheinstetten-Forchheim nehmen, am Kreisverkehr bei der ersten Abfahrt abbiegen, der Straße bis zum Gebäude der Firma Fiebig, Messering 1, folgen.

Anfahrtsweg aus der Pfalz

Auf der B10 Richtung Karlsruhe bis zur Ausfahrt 8 „Mühlburg“, den Schildern „Messe“ folgen (viele Navigationsgeräte haben den Messering noch nicht gespeichert). An der Ampel links abbiegen und auf der Straße Richtung Rastatt B36 fahren. Dieser Straße Richtung Rheinstetten folgen, an der Ampel vor der neuen Messe links abbiegen in den Messering, dann auf der Straße bis Fiebig, Messering 1, fahren.

Ankunft mit der S-Bahn

Am Europaplatz (Kaiserstraße) einsteigen in S 2 Richtung: Rheinstetten. Aussteigen Haltestelle Leichtsandstraße. Ca. 20 min. Fußweg bis zu Fiebig.

Adresse:

Leopold Fiebig
GmbH & Co. KG
Pharmazeutische
Großhandlung
Messering 1
76287 Rheinstetten

www.fiebig.de

Ansprechpartner:

Claudia Wolff
Tel.: 0721 / 8804-299
Fax: 0721 / 8804-180

NEU im I. Halbjahr 2014: „Fachfrau/mann Allergologie Apotheke“ (DtAA)

Sehr geehrte Frau Apothekerin,
sehr geehrter Herr Apotheker,
liebes Apothekenteam,

die positive Resonanz unserer Kunden auf unser breit gefächertes Fortbildungsprogramm hat uns angespornt, Ihnen auch im I. Halbjahr 2014 wieder neuartige Weiterbildungsmöglichkeiten anzubieten, die Sie dabei unterstützen, Wettbewerbsvorteile zu sichern.

Ein besonderes Fortbildungs-Highlight, das es bislang exklusiv nur bei Fiebig gibt, ist die Fortbildung zur/zum „**Fachfrau/mann Allergologie Apotheke**“ (DtAA). Als Kooperationspartner für das innovative und anspruchsvolle neue Fortbildungsformat konnten wir die Deutsche Allergieakademie (DtAA) gewinnen. Sie steht mit ihrem Siegel für den hohen Qualitätsstandard der neuen Fortbildung.

Nutzen Sie die Chance und sichern Sie sich einen der limitierten Teilnahmepplätze. Natürlich finden Sie neben diesem neuen Format auch wieder andere einzigartige Seminarthemen. Einige davon wurden speziell auf Wunsch und Anregung unserer Kunden konzipiert, wie z.B. „**Zu Risiken und Nebenwirkungen fragen Sie Ihren Apotheker oder Ihre PTA**“ (S.9).

Es ist unser Ziel, Ihre Beratungskompetenz und damit Ihre Position als Kompetenzzentrum für die Gesundheit mit unserem abwechslungsreichen Seminarangebot weiter zu stärken. Auch für das nächste II. Halbjahr 2014 haben wir schon wieder neue Seminare und Fortbildungen entwickelt, die Apotheken und deren Mitarbeiter weiterbringen.

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung und Ihren Besuch hier in unseren attraktiven Seminaräumlichkeiten in Rheinstetten. Bis bald.

Es grüßt Sie herzlichst
Ihr

Fiebig-Fortbildungsteam



„Wie in der Vergangenheit, möchten wir auch künftig gerne Ihre Wünsche und Vorschläge in unsere Planungen mit einbeziehen. Ich freue mich deshalb sehr, wenn Sie mich anrufen oder mich bei den Seminaren ansprechen, um mir Ihre Anregungen mitzuteilen. Herzlichen Dank im voraus.“

Ihre

Claudia Wolff
Leitung Seminare und Fortbildung
Telefon 0721 8804-299 · claudia.wolff@fiebig.de



markt intern
Apotheken
Pharmazie

„Die Fortbildung zum Fachberater in verschiedenen Bereichen – **eine gute Idee** für die Hervorstellung der Beratungsqualität der Offizin-Apotheken“ (mi Apotheke Pharmazie Nr P 08/34. Jahrgang).

SEMINARE

I. HBJ 2014



Durch die von Fiebig entwickelte innovative Fachberater-Fortbildung, konnten wir in den vergangenen Jahren einen weiteren Beitrag leisten, die Wettbewerbsfähigkeit von Apotheken zu stärken.

Abschlussklasse „Fachberater/in Homöopathie und Schüssler Salze“

	Thema	Seminartyp	Datum	Seite
Verkaufstraining	Homöopathie und Dr. Schüssler Salze erfolgreich verkaufen und empfehlen	Homöopathie-Verkaufstraining zur Umsatzsteigerung und Neukundengewinnung Basiswissen ist Voraussetzung	Mittwoch, 19.02.2014 14.30 – 17.30 Uhr	6
Seminar	Fit für die Rezeptur	Kompaktseminar zur Auffrischung und Aktualisierung Ihres Wissens rund um die Rezepturerstellung	Mittwoch, 26.02.2014 14.30 – 17.30 Uhr	6
NEU: Seminar	Hauterkrankungen mit der Mineralstofftherapie nach Dr. Schüssler erfolgreich behandeln	Praxisorientiertes Seminar für die Hautberatung in Ihrer Apotheke	Mittwoch, 12.03.2014 14.30 – 17.30 Uhr	7
Weiterbildung zur/zum „Fachfrau/mann Allergologie Apotheke“ (DtAA) (in 3 Seminar-Modulen)	Seminar-Modul I Das Allergen-Gefahr in meinem Körper? (auch als Einzelseminar buchbar)	In Kooperation mit der Deutschen Allergieakademie Grundlage Allergologie in der Apotheke – Eine Reise durch die allergischen Symptome	Mittwoch, 19.03.2014 14.30 – 18.00 Uhr	8
Seminar	„Medizinische Kompressionstherapie“	Umfassendes Basiswissen zur Kompressionstherapie Praxisorientiertes ganztägiges Basis-Seminar	Mittwoch, 26.03.2014 09.00 – 18.30 Uhr	9
NEU: Seminar	Zu Risiken und Nebenwirkungen fragen Sie Ihren Apotheker oder Ihre PTA...	Neues Seminar auf vielfachen Wunsch von Apothekern und PTAs zur Vertiefung der pharmazeutischen Beratungskompetenz	Mittwoch, 02.04.2014 14.30 – 17.30 Uhr	9

	Thema	Seminartyp	Datum	Seite
Weiterbildung zur/zum „Fachfrau/mann Allergologie Apotheke“ (DtAA) (in 3 Seminar-Modulen)	Seminar-Modul II Die besondere Allergie-Kompetenz in der Apotheke (auch als Einzelseminar buchbar)	In Kooperation mit der Deutschen Allergieakademie Der OTC-Markt im Blickwinkel der Allergie So erarbeiten und steigern Sie Ihre allergologische Beratungsleistung	Mittwoch, 09.04.2014 14.30 – 18.00 Uhr	10
NEU: Seminar	Schüssler-Antlitz-Analyse für die HV-Beratung	Lernen Sie im Gesicht Ihrer Kunden abzulesen was ihnen fehlt Praxisorientiertes Seminar für den Apothekenalltag	Mittwoch, 07.05.2014 14.30 – 17.30 Uhr	11
Weiterbildung zur/zum „Fachfrau/mann Allergologie Apotheke“ (DtAA) (in 3 Seminar-Modulen)	Seminar-Modul III Allergie als Netzwerkmotor – Schwerpunktapotheke Allergie (auch als Einzelseminar buchbar)	In Kooperation mit der Deutschen Allergieakademie Mehr Umsatz in der Apotheke mit dem Thema Allergie durch Social Media (Facebook & Co) sowie in der gezielten Ansprache und in der Erstellung eines regionalen Allergienetzwerkes	Mittwoch, 14.05.2014 14.30 – 18.00 Uhr	12
Seminar	Wenn die Schilddrüse erkrankt...	Vertiefendes Wissen zu dem unterschätzten Organ – speziell für pharmazeutisches Fachpersonal	Mittwoch, 21.05.2014 14.30 – 17.30 Uhr	13
Malteser Erste-Hilfe-Kurse	Erste Hilfe/ Grundkurs & Erste Hilfe Training	Notfallseminare in Kooperation mit dem Malteser Hilfsdienst. Die Kurse finden im Malteser Ausbildungszentrum in Karlsruhe statt.	Verschiedene Termine I. Halbjahr 2014 (siehe Übersicht)	14

Referent:
Hans Wilhelm,
Heilpraktiker und Apotheker

Ort:
Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:
Mittwoch, 19.02.2014
14.30 Uhr – 17.30 Uhr

Gebühr:
38,00 Euro + MwSt. pro Person

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**

Referent:
Ingrid Tieke,
Projektmanagerin für Fortbildung und
Training bei der Caesar & Loretz GmbH

Ort:
Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:
Mittwoch, 26.02.2014
14.30 Uhr – 17.30 Uhr

Gebühr:
38,00 Euro + MwSt. pro Person

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**



Homöopathie und Dr. Schüßler Salze erfolgreich empfehlen und verkaufen

Homöopathie-Verkaufstraining zur Umsatzsteigerung und Neukundengewinnung

Dieses Seminar ist ein weiterer Schritt, um Ihre Kenntnisse rund um das homöopathische Produktsegment zu vertiefen und zu erweitern.

Wenn Sie bereits über Kenntnisse im Bereich Homöopathie und Dr. Schüßler Salze verfügen und nun die besten Verkaufstechniken für diese Produkte erlernen möchten, ist dieses Seminar genau richtig für Sie.

Melden Sie sich für dieses praxisnahe Training an und erfahren Sie, wie Sie Ihr bisher erworbenes Wissen noch erfolgreicher in Ihrer Apotheke einsetzen und die Abverkäufe in diesem Segment steigern können.

Praktische Übungen und wertvolle Tipps vermitteln Ihnen Sicherheit in Ihrem Beratungsgespräch. Erfahren Sie unter Anleitung eines praxisorientierten Apothekers, wie Sie die Neugier Ihrer Kunden an der Homöopathie und den Dr. Schüßler Salzen wecken und wie Sie ein Beratungsgespräch gezielt steuern können.

Fit für die Rezeptur

Kompaktseminar zur Auffrischung und Aktualisierung Ihres Wissens rund um die Rezeptur

Die Rezepturerstellung gehört auch heute noch – bei allen Veränderungen – zur pharmazeutischen Kernkompetenz der Apotheke. Schätzungen zufolge werden in deutschen Apotheken jährlich rund 25 Millionen Rezepturen angefertigt. Dies entspricht etwa 1100 Zubereitungen pro Apotheke. Gerade bei der Herstellung von Individualrezepturen können Sie Ihre besondere Kompetenz gegenüber Ärzten und Patienten unter Beweis stellen. Voraussetzung hierfür ist ein konstant hoher Qualitätsstandard.

In diesem Seminar wird der aktuelle Stand aller Anforderungen an Rezepturqualität und Rezepturerstellung nach neuer ApBetrO vermittelt, so dass Sie schnell und sicher eine wirksame und stabile magistrale Rezeptur dem Patienten zur Verfügung stellen können.

Frischen Sie in diesem Kompaktseminar Ihr Wissen rund um die Rezeptur auf: Von der Bewertung der Zusammensetzung, über Tipps und Tricks bei der Verarbeitung der Ausgangsstoffe, bis hin zur korrekten Kennzeichnung. So lassen sich häufige Fehlerquellen umgehen.

Seminarinhalte:

- Prüfung auf Plausibilität der Verordnung (u. a. Dosierung, Konservierung, Inkompatibilitäten, bedenkliche Arzneistoffe, Anwendungshinweise)
- Hygienemanagement
- Praktikable und effiziente Herstellung in der Apotheke
- Kennzeichnung von Rezepturen
- Korrekte Dokumentation



Referent:
Karoline Dichtl,
Heilpraktikerin und Buchautorin

Ort:
Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:
Mittwoch, 12.03.2014
14.30 Uhr – 17.30 Uhr

Gebühr:
38,00 Euro + MwSt. pro Person

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**



„Hauterkrankungen mit der Mineralstofftherapie nach Dr. Schüßler erfolgreich behandeln“

Praxisorientiertes Seminar für die Hautberatung in Ihrer Apotheke

Immer mehr Menschen leiden unter Hauterkrankungen für die keine Ursache erkennbar ist und für die es keine effektiven Behandlungsmethoden gibt. Die Betroffenen sind auf der Suche nach auslösenden Stoffen – ändern ihre Ernährung und Lebensweise – oft ohne nennenswerten Erfolg. Da die Haut, vor allem im Bereich des Gesichts und der Hände, nicht zu verstecken ist, leiden viele Betroffene mit der Zeit auch seelisch unter der Erkrankung. Der Einsatz von Cortison oder Antibiotika sind oft die einzige Rettung.

Dabei gibt es für Hautleiden eine besonders wirkungsvolle Therapie, die Dr. Wilhelm Schüßler vor gut 140 Jahren entdeckt hat. Ob Couperose oder Rosazea, ob unreine Haut, Akne, Ekzeme, ob Psoriasis oder Neurodermitis – die Mineralstofftherapie nach Dr. Schüßler bietet mit ihren zwölf Salzen eine effektive Behandlungsstrategie. Allerdings ist es wichtig, den Kunden über die richtige Dosierung und die entsprechende Einnahmedauer aufzuklären, damit ein dauerhafter Effekt entsteht.

Inhalte:

- Anwendungsgebiete und Grenzen der Schüßlertherapie
- Dosierung und Einnahmeregeln
- Cremes, Salben und Mineralstoff-Creme-Mischungen
- Mineralsalze bei allgemeinen Hauterscheinungen
- Hauterkrankungen und Mineralsalze nach Dr. Schüßler
- Leicht anzuwendende Kombinationen für die HV-Beratung



Referent:

Dr. Rüdiger Wahl,
Forschungsleiter Allergie und
Fachbuchautor,
Träger von Forschungspreisen in
der allergologischen Forschung

Ort:

Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:

Mittwoch, 19.03.2014
14.30 Uhr – 18.00 Uhr

Gebühr:

45,00 Euro + MwSt. pro Person

In Kooperation mit der
Deutschen Allergieakademie
(DtAA)

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**

**Der Kurs ist anrechenbar auf
die Ausbildung zum IHK zertifi-
zierten Fachassistenten Allergie
(DtAA) und bei der Zertifizie-
rung als DtAA geprüfte Schwer-
punktapotheke Allergie.**

**Mit Fachzertifikat von der
Deutschen Allergieakademie**



**Deutsche
Allergieakademie**

**Neu und exklusiv bei Fiebig:
Weiterbildung zur/zum**

„Fachfrau/mann Allergologie Apotheke“ (DtAA)

Modul I: (einzeln buchbar)

Das Allergen - Gefahr in meinem Körper?

**Eine Reise durch die allergischen Symptome und wie eine Allergie
wirklich abläuft.**

Grundlage Allergologie in der Apotheke

Ab März beginnt die Hauptallergiesaison besonders mit Baum- und Gräserpollen. Verstärkt werden jetzt Allergiepräparate nachgefragt oder Patienten kommen mit speziellen Fragen zum Thema Allergie in die Apotheke. Dies ist eine besonders gute Chance, um die Apotheke im allgemeinen Wettbewerb noch besser zu positionieren und die Apothekenkompetenz zu unterstreichen. Das Seminar bietet fundierte Grundlagen aus den Themenfeldern Allergologie, Begriffsbestimmungen, Immunsystem, allergische Ursachen, Krankheitsbilder, Diagnostik und einen Überblick über Therapiemöglichkeiten. Als besonderes Special erhalten Sie einen Überblick, über die neuesten Erkenntnisse im Bereich Haut und Allergie.

Seminarinhalte:

- Die Geschichte der Allergie
- Allergologische Grundbegriffe und Immunologie
- Der Ablauf einer allergischen Reaktion im Körper und der TH2-Shift
- Das Allergen - warum ist es für viele gefährlich und für andere nicht?
- Häufigkeit von speziellen Allergien - Bauchgefühl gegen Wissenschaft.
- Von der Ambrosia über die Birkenpollen bis zur Milbenallergie - Allergene bestimmen bei vielen Menschen das Leben.
- Aeroallergene und die Reaktionen im Frühjahr, Sommer und Herbst.

Special in diesem Kurs:

Neueste Forschungsergebnisse: Allergie und Haut.
Wie sensibel reagiert unsere Haut auf Allergene?

NEU im
Programm

Referent:

Sonja Engelhardt,
Fachberaterin Phlebologie

Ort:

Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:

Mittwoch, 26.03.2014
09.00 – 18.30 Uhr

Gebühr:

49,00 Euro + MwSt. pro Person
(inkl. Mittagessen)

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**

Referent:

Juliane von Meding,
Apothekerin, Fachreferentin, Trainerin

Ort:

Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:

Mittwoch, 02.04.2014
14.30 Uhr – 17.30 Uhr

Gebühr:

45,00 Euro + MwSt. pro Person

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**

„Medizinische Kompressionstherapie“

Praxisorientiertes ganztägiges Basis-Seminar

Sie erhalten umfassendes Basiswissen zur Kompressionstherapie, um Kunden mit venösen Beinerekrankungen professionell beraten zu können. Vermittelt werden medizinische Grundkenntnisse, apotheken-, vertrags- und sozialrechtliche Grundlagen im theoretischen Teil des Seminars. Kernstück der Veranstaltung sind praktische Übungen, bei denen Sie das richtige Maßnehmen, die Größenbestimmung von medizinischen Kompressionsstrümpfen und verschiedene Anziehtechniken erlernen. Besonderes Augenmerk wird auch auf die Pflege der Strümpfe und der besonders beanspruchten Haut gelegt.

Inhalte:

- Sonate, Zahlen und Daten: Tübinger Studie, Baseler Studie
- Medizinische Grundkenntnisse zum HKS und den Beinvenen, Ursachen und Risikofaktoren für Beinleiden
- Therapiemöglichkeiten: Medikamentöse Therapie, Kompressionsverbände, med. Kompressionsstrümpfe
- Produktübersicht und Pflegehinweise
- Anwendungstechniken und Patientenberatung: Größenbestimmung (Serie, Maßanfertigung) und Anziehtechniken
- Apothekenrechtliche, sozialrechtliche und vertragsrechtliche Grundlagen
- Diskussion/offene Fragen; Exkurse je nach Teilnehmerwunsch

(Aufbauseminar/Intensivtraining folgt im Herbst.
Termin wird rechtzeitig bekanntgegeben)

Zu den Risiken und Nebenwirkungen fragen Sie Ihren Apotheker oder Ihre PTA...

NEU im
Programm

Neues Seminar auf vielfachen Wunsch von Apothekern und PTAs zur Vertiefung der pharmazeutischen Beratungskompetenz

Wo eine Wirkung ist, ist in der Regel auch eine Nebenwirkung. Nebenwirkungen können erwünschte Effekte haben, die sich therapeutisch ausnutzen lassen. Meistens zeigen sie jedoch unerwünschte Effekte, die es zu erkennen und zu vermeiden gilt. Wenn man die Wirkung von Arzneimitteln versteht, ist es nicht schwer, sich auch die Nebenwirkungen zu erschließen. Moderne Computersysteme liefern uns viele Informationen, doch es ist wichtig, von Fall zu Fall unterscheiden zu können zwischen relevanten und weniger relevanten Nebenwirkungen. Kunden erwarten von Apotheken, dass sie im Rahmen des Medikationsmanagements ihre Beschwerden zuordnen und bewerten können. Wir werden uns im Seminar mit den typischen Nebenwirkungen der Bereiche Herz-Kreislauf, Blutgerinnung, Diabetes, Schmerz, Asthma und neurologische Erkrankungen beschäftigen. Abgerundet wird es durch einen Kommunikationsteil, in dem der Umgang mit Nebenwirkungen im Kundengespräch behandelt wird.

Inhalte:

- Rechte und Pflichten der Hersteller bezüglich der Deklaration von Nebenwirkungen
- Meldung von Nebenwirkungen im Apothekenbetrieb
- Typische Nebenwirkungen im Bereich Herz-Kreislauf, Blutgerinnung, Diabetes, Schmerz, Asthma und neurologische Erkrankungen
- Kundenkommunikation zum Thema Nebenwirkungen

Referent:

Dr. Christian Ruf,
Chemiker und Leiter Entwicklung
allergologische Dermatologie

Ort:

Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:

Mittwoch, 09.04.2014
14.30 Uhr – 18.00 Uhr

Gebühr:

45,00 Euro + MwSt. pro Person

In Kooperation mit der
**Deutschen Allergieakademie
(DtAA)**

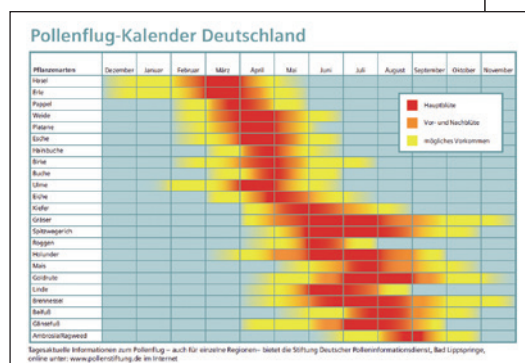
**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**

**Der Kurs ist anrechenbar auf
die Ausbildung zum IHK zertifi-
zierten Fachassistenten Allergie
(DtAA) und bei der Zertifizie-
rung als DtAA geprüfte Schwer-
punktapotheke Allergie.**

Mit Fachzertifikat von der
Deutschen Allergieakademie



**Deutsche
Allergieakademie**



Weiterbildung zum/zur „Fachfrau/mann Allergologie Apotheke“ (DtAA)

Modul II: (einzeln buchbar)

Die besondere Allergie-Kompetenz der Apotheke

Der OTC Markt im Blickwinkel der Allergie. Allergologische Beratungsleistung erarbeiten, steigern und in der Beratung einsetzen.

Die Apotheke als erste Anlaufstelle des Allergikers

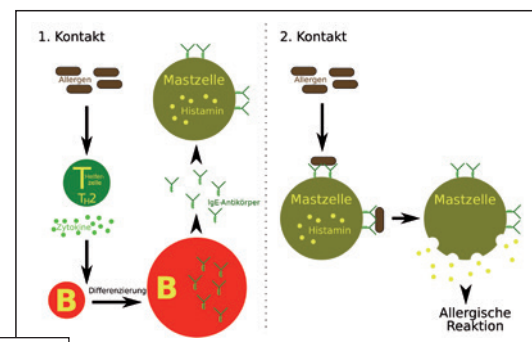
Antiallergen, Hypoallergen, für Allergiker geeignet, mit DMS, ohne Zusatzstoffe, ohne Parabene, frei von Konservierungsmitteln - viele Auslobungen sollen dem Allergiker vermeintlich helfen. Welche sind wirklich wichtig und was ist nur Marketing. Die Apotheke als erste Anlaufstelle für den Allergiker kann mit gutem Produktwissen und fundierter Beratung bei der richtigen auf den Allergiker abgestimmten Produktempfehlung sich sofort vom Wettbewerb absetzen. Mitten in der Hauptallergiezeit bietet das Seminar die ideale Umsetzung in den Praxisalltag der Apotheke. Die erworbenen Kenntnisse können sofort umsatzrelevant eingesetzt und umgesetzt werden.

Seminarinhalte:

- Der Allergiepatient in der Apotheke - die gezielte Ansprache macht den Unterschied und den Erfolg.
- Wie reagiert die Haut auf Allergene und wie wichtig ist unser größtes Sinnesorgan in der Allergologie.
- Allergie und Haut - an meine Haut lasse ich nur Wasser und ...? dermatologische und kosmetische Produkte unter allergologischen Gesichtspunkten an konkreten Praxisbeispielen.
- Aufbau einer allergologischen Produktkompetenz durch den Einsatz von gezielten und dauerhaften Maßnahmen in der Apotheke.

Speziell in diesem Kurs:

Schwangerschaft, Kind und Allergie
Besondere Hinweise zum Thema Kinder und
Allergien sowie Allergie und Schwangerschaft



**NEU im
Programm**

Referent:

Karoline Dichtl,
Heilpraktikerin und Buchautorin

Ort:

Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:

Mittwoch, 07.05.2014
14.30 Uhr – 17.30 Uhr

Gebühr:

38,00 Euro + MwSt. pro Person

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**



Schüßler-Antlitzanalyse für die HV-Beratung

**NEU im
Programm**

**Lernen Sie im Gesicht Ihrer Kunden abzulesen
was ihnen fehlt.
Praxisorientiertes Seminar für den Apothekenalltag**

Die Antlitzanalyse ist eine Möglichkeit, die Auswahl eines Schüßlersalzes durch sorgfältige Beobachtungen zu treffen. Der Mangel eines Mineralstoffes hinterlässt häufig eindeutige Zeichen im Gesicht oder auch auf der Haut.

Die strengen Voraussetzungen einer Antlitzdiagnose, wie z.B. Tageslicht oder eine Kundin, die nicht geschminkt ist, sind am HV-Tisch oft nicht gegeben. Trotzdem gibt es Antlitzzeichen, die so eindeutig und deutlich sind, dass sie auch unter weniger optimalen Bedingungen schnell erkennbar sind. Sie geben Ihnen Sicherheit und eine Bestätigung in der Auswahl des richtigen Schüßlersalzes, die Sie innerhalb kurzer Zeit treffen können.

Das Seminar ist als Workshop ausgerichtet, bei dem die Antlitzanalyse mit den Teilnehmern durchgeführt wird. Daher ist ein größerer Teilnehmerkreis von Vorteil, so dass möglichst viele unterschiedliche Zeichen betrachtet werden können. Neben den reinen Antlitzzeichen geben auch das Körperformat oder Nahrungsmittelvorlieben wichtige Informationen. Grundkenntnisse der Schüßlersalze Nr. 1-12 werden vorausgesetzt.

Seminarinhalte:

- Kurze Wiederholung der Grundlagen der Schüßlertherapie
- Nahrungsmittel: Verlangen oder Abneigungen als Information zur Mittelauswahl
- Antlitzzeichen zur Schüßlersalzauswahl, die leicht am HV-Tisch zu erkennen sind.
- aktive Kundenberatung mit Schüßlersalzen – das Verkaufsgespräch.



Referent:

Daniel Schönfelder,
Direktor der Deutschen Allergieakademie

Cornelia Moldenhauer (MA),
Social Mediamanagerin und Fachberaterin
Allergologie (DtAA)

Ort:

Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:

Mittwoch, 14.05.2014
14.30 Uhr – 18.00 Uhr

Gebühr:

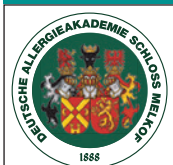
45,00 Euro + MwSt. pro Person

In Kooperation mit der
Deutschen Allergieakademie
(DtAA)

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**

**Der Kurs ist anrechenbar auf
die Ausbildung zum IHK zertifizierten
Fachassistenten Allergie (DtAA) und bei der Zertifizierung
als DtAA geprüfte Schwerpunktapotheke Allergie.**

Mit Fachzertifikat von der
Deutschen Allergieakademie



Deutsche
Allergieakademie

Weiterbildung zum/zur „Fachfrau/mann Allergologie Apotheke“ (DtAA)

Modul III: (einzeln buchbar)

Allergie als Netzwerkmotor – Schwerpunktapotheke Allergie

Mehr Umsatz in der Apotheke mit dem Thema Allergie durch Social Media (Facebook & Co) sowie in der gezielten Ärztsprache und in der Erstellung eines regionalen Allergienetzwerkes

Grundlage Allergologie in der Apotheke

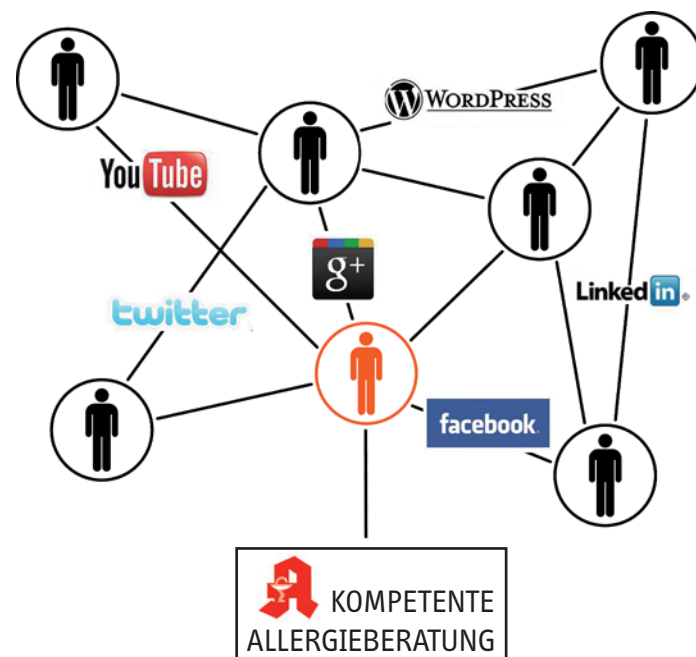
Netzwerke sind wahre Umsatzlokomotiven. Das gilt für die traditionellen Netzwerke zwischen Arztpraxen und Apotheken genauso, wie in den Sozialen Netzwerken wie Twitter, Facebook oder Google+. oder allergologischen Fachcommunitys wie myallergo.de. Mit über 30 Millionen Betroffenen eignet sich kaum ein Gesundheitsthema besser hierfür als das Thema Allergie. Über 1 Million mal pro Monat wird nur der Begriff „Allergie“ bei Google in Deutschland eingegeben. Dies zeigt die Bedeutung des Themas, aber auch die Möglichkeit, die Apotheke durch geschicktes „Networking“ ganz vorne bei dem Thema Allergie in der Region zu positionieren. Der Kurs zeigt beide Facetten auf. Einmal welchen Einfluss Soziale Netzwerke haben und wie man sie nutzen kann und zum anderen, wie das Thema Allergie positiv für die Apotheke bei Verordnern genutzt werden kann.

Seminarinhalte:

- Aufbau und Nutzen der Schwerpunktapotheke Allergie
- Allergie in der ärztlichen Praxis - wie kann ich als Apotheke unterstützend wirken.
- Facebook & Co als Medieninstrument für Allergie
- Facebook & Co als mein persönliches Wissensportal in der Allergie
- Informationen richtig aufbereiten und sinnvoll im Allergienetzwerk nutzen.
- Allergie und Apotheke im Internet.

Speziell in diesem Kurs:

Allergien in Kindergarten und Schule
Durchführung von Allergieinformationen in der Schule und im Kindergarten als Netzwerkaufgabe



NEU im
Programm

Referent:

Juliane von Meding,
Apothekerin, Fachreferentin, Trainerin

Ort:

Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:

Mittwoch, 21.05.2014
14.30 Uhr – 17.30 Uhr

Gebühr:

45,00 Euro + MwSt. pro Person

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**



„Wenn die Schilddrüse erkrankt“

Vertiefendes Wissen zu dem unterschätzten Organ – speziell für pharmazeutisches Fachpersonal

Die Schilddrüse wird häufig zu wenig beachtet, wenn es um die Einschätzung der Gesundheitssituation des einzelnen Menschen geht. So muss auch das pharmazeutische Fachpersonal eingehende Kenntnisse zur Prävention, zur Behandlung von Schilddrüsenerkrankungen, zur Applikation von Schilddrüsenhormonen, aber auch zur Beurteilung von Laborwerten erwerben.

Viele Erwachsene in Deutschland haben eine kranke Schilddrüse. Viele Fälle bleiben aufgrund diffuser Symptome lange unentdeckt. Daher sind Beratung, Aufklärung und Information rund um die Schilddrüse für (potentiell) Betroffene besonders wichtig. Apotheker können dabei ihre Rolle als Gesundheitsberater ihrer Kunden weiter ausbauen.

Die Schilddrüse ist ein kleines Organ mit großer Wirkung, das unauffällig arbeitet – bis es anfängt, Probleme zu machen und zu wachsen. Das ist leider häufig der Fall. In Deutschland hat etwa jeder dritte Erwachsene Veränderungen an der Schilddrüse. In den meisten Fällen handelt es sich dabei um eine Jodmangelstruma. Wird diese rechtzeitig erkannt, kann sie medikamentös behandelt werden. Bei zu später Diagnose ist häufig eine Operation unvermeidbar.

Das Seminar vermittelt die wichtigsten Hintergrundinformationen zu Erkrankungen und Therapien, denn nur wer gut informiert ist, kann auch gut beraten.

Seminarinhalte:

- Anatomische und physiologische Grundlagen der Schilddrüse
- Beratung und Test in der Apotheke
- Jod in Schwangerschaft und Stillzeit
- Ernährungsmedizinische Aspekte bei Schilddrüsenerkrankungen
- Wirkung von Jod und Selen
- Jodeinnahme nach Reaktorunfällen
- Erkrankungen der Schilddrüse
- Wirkung und Nebenwirkungen der Thyreostatika
- Bioverfügbarkeit von Original und Generika
- Arzneimittelinteraktionen von Schilddrüsentherapeutika
- Welche Arzneimittel muss der Schilddrüsenpatient meiden?



Malteser

Malteser Hilfsdienst Karlsruhe

Kurstermine 1. Halbjahr 2014

Erste Hilfe

Grundkurs gem. Berufsgenossenschaft

Januar	Februar	März	April	Mai	Juni
Di./Mi. 14./15.	Mi./Do. 05./06.	Do./Fr. 06./07.	Di./Mi. 01./02.	Mo/Di 05./06.	Mo./Di. 02./03.
Mo./Di. 20./21.	Mo./Di. 24./25.		Mo./Di. 14./15.	Di./Mi. 20./21.	Mi./Do. 11./12.
Mo./Di. 27./28.			Mi./Do. 23./24.	Di./Mi. 27./28.	Mo./Di. 23./24.
					Do./Fr. 26./27.

Kurszeiten: jeweils 8.30 bis 16.00 Uhr. **Kursgebühr:** 38,00 EUR

Bei Betrieben übernimmt die **Berufsgenossenschaft** die Kursgebühren. Teilnehmer von **Schulen** bitte bei der Anmeldung gleichzeitig beim Schulamt die **Gutscheine** beantragen und zum Kurs mitbringen. Termine für Gruppen auf Anfrage.

Die Kurse finden im Malteser Ausbildungszentrum Karlsruhe, Stephaniestraße 60 statt.

Anmeldung: Mo.-Do. 8.00 Uhr bis 12.00 Uhr; Mo., Di. 13:00 Uhr bis 16:00 Uhr

0721 / 8318358-0

Sie erhalten bei schriftlicher Anmeldung (Fax, E-Mail) grundsätzlich eine Kursbestätigung.

Wichtig: Anmeldungen, Kursänderungen, Belegungsplan, freie Plätze und Aktuelles finden Sie auf

www.malteser-karlsruhe.de

Faxanmeldung 0721 / 8318358-29 oder www.malteser-karlsruhe.de

E-Mail: ausbildung@malteser-karlsruhe.de

Ich/Wir melde/n mich/uns **verbindlich** zu folgendem Kurs an:

Erste Hilfe am

Name.....Vorname.....Geb.....

Anschrift

FirmaTel./Fax



Regina Halmich mit dem Malteser Hilfsdienst bei Fiebig.



Malteser

Malteser Hilfsdienst Karlsruhe

Kurstermine 1. Halbjahr 2014

Erste Hilfe Training

Auffrischung alle 2 Jahre gem. BG

Januar	Februar	März	April	Mai	Juni
Dienstag, 07.	Montag, 03.	Mittwoch, 05.	Montag, 07.	Mittwoch, 07.	Mittwoch, 04.
Freitag, 10.	Dienstag, 04.	Montag, 17.	Dienstag, 08.	Donnerstag, 08.	Donnerstag, 05.
Montag, 13.	Freitag, 07.	Freitag, 21.	Mittwoch, 09.	Freitag, 09.	Dienstag, 10.
Donnerstag, 16.	Montag, 10.	Montag, 31.	Mittwoch, 16.	Montag, 12.	Montag, 16.
Mittwoch, 22.	Montag, 17.		Donnerstag, 17.	Dienstag, 13.	Dienstag, 17.
Mittwoch, 29.	Freitag, 28.		Dienstag, 22.	Freitag, 16.	Mittwoch, 18.
			Montag, 28.	Montag, 19.	Mittwoch, 25.
			Dienstag, 29.	Donnerstag, 22.	Montag, 30.
			Mittwoch, 30.	Montag, 26.	

Kurszeiten: jeweils 8.30 bis 16.00 Uhr. **Kursgebühr:** 25,00 EUR

Bei Betrieben übernimmt die **Berufsgenossenschaft** die Kursgebühren. Teilnehmer von **Schulen** bitte bei der Anmeldung gleichzeitig beim Schulamt die **Gutscheine** beantragen und zum Kurs mitbringen. Termine für Gruppen auf Anfrage.

Die Kurse finden im Malteser Ausbildungszentrum Karlsruhe, Stephaniestraße 60 statt.

Anmeldung: Mo.-Do. 8.00 Uhr bis 12.00 Uhr; Mo., Di. 13:00 Uhr bis 16:00 Uhr

0721 / 8318358-0

Sie erhalten bei schriftlicher Anmeldung (Fax, E-Mail) grundsätzlich eine Kursbestätigung.

Wichtig: Anmeldungen, Kursänderungen, Belegungsplan, freie Plätze und Aktuelles finden Sie auf

www.malteser-karlsruhe.de

Faxanmeldung 0721 / 8318358-29 oder www.malteser-karlsruhe.de

E-Mail: ausbildung@malteser-karlsruhe.de

Ich/Wir melde/n mich/uns **verbindlich** zu folgendem Kurs an:

Erste Hilfe am

Name.....Vorname.....Geb.....

Anschrift

FirmaTel./Fax

DHU Schüßler-Salze

Das Original seit 1873



- ✓ Die beliebtesten Schüßler-Salze Deutschlands (IMS, September 2013).
- ✓ Die mit der längsten Erfahrung in der Herstellung von Schüßler-Salzen.
- ✓ Qualität, auf die auch Ihre Kunden vertrauen.

DHU Schüßler-Salze

Das Original seit 1873

