

Referent:

Hans Wilhelm,
Heilpraktiker und Apotheker

Ort:

Leopold Fiebig GmbH & Co. KG
Messering 1
76287 Rheinstetten
Telefon 0721 8804-299
Anfahrtskizze unter www.fiebig.de

Datum:

Mittwoch, 19.02.2014
14.30 Uhr – 17.30 Uhr

Gebühr:

38,00 Euro + MwSt. pro Person

**Zertifiziertes Seminar
mit Teilnahmepunkten**

Homöopathie und Dr. Schüßler Salze erfolgreich empfehlen und verkaufen

Homöopathie-Verkaufstraining zur Umsatzsteigerung und Neukundengewinnung

Dieses Seminar ist ein weiterer Schritt, um Ihre Kenntnisse rund um das homöopathische Produktsegment zu vertiefen und zu erweitern.

Wenn Sie bereits über Kenntnisse im Bereich Homöopathie und Dr. Schüßler Salze verfügen und nun die besten Verkaufstechniken für diese Produkte erlernen möchten, ist dieses Seminar genau richtig für Sie.

Melden Sie sich für dieses praxisnahe Training an und erfahren Sie, wie Sie Ihr bisher erworbenes Wissen noch erfolgreicher in Ihrer Apotheke einsetzen und die Abverkäufe in diesem Segment steigern können.

Praktische Übungen und wertvolle Tipps vermitteln Ihnen Sicherheit in Ihrem Beratungsgespräch. Erfahren Sie unter Anleitung eines praxisorientierten Apothekers, wie Sie die Neugier Ihrer Kunden an der Homöopathie und den Dr. Schüßler Salzen wecken und wie Sie ein Beratungsgespräch gezielt steuern können.